

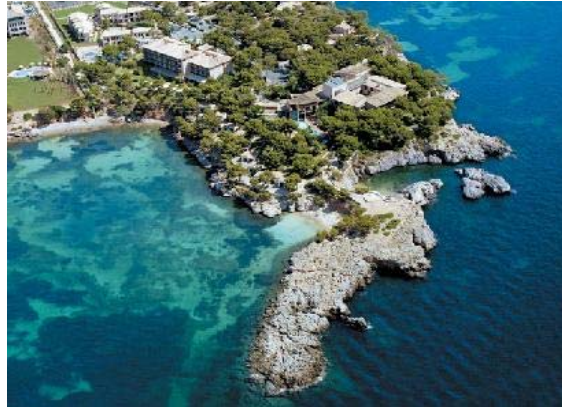
# Late Summer School: Negotiation

## Die Kunst professioneller Verhandlungsführung



Rasmus

26. – 30.10.2010, Mallorca



Die 2010 erstmalig stattfindende „Late Summer School: Negotiation“ wird das Thema Verhandeln primär aus einer handwerklich-methodischen, aber auch aus der wissenschaftlichen Perspektive betrachten. Sie bildet den Auftakt zu einer Reihe von Trainings für professionelle Verhandler.

### Zielgruppe:

Führungskräfte und Freiberufler, in deren Tätigkeit herausfordernde Verhandlungen eine wesentliche Rolle spielen.

### Ziele der Late Summer School:

- Weiterentwicklung der Methodik und Haltung für eine optimale Vorbereitung und Durchführung von Verhandlungen
- Vermittlung von Wissen und Handwerkszeug für den erfolgreichen Abschluss von Verhandlungen
- Erfahrungsaustausch und Vernetzung zwischen den Teilnehmern

### Inhaltliche Schwerpunkte:

- Aktueller Stand der Verhandlungsforschung und -praxis („Harvard 2.0“)
- Verhandlungschoreografie (systematische Vorbereitung, strukturierte Durchführung, gezielte Nachbereitung)
- Umgang mit Blockaden (schwierige Personen, schwierige Verhandlungssituationen, schwierige Rahmenbedingungen)
- Innovative Verhandlungsmethoden zwischen Struktur und Improvisation
- Reflektion des eigenen Verhandlungsstils (Stärken, Schwächen, Entwicklungspotenzial)

### Methodik:

- Impulsvorträge und Präsentationen
- Praxisübungen und Fallsimulationen
- Kleingruppenarbeit
- Feedback und Reflektionen
- Individuelles Verhandlungscoaching

### Dozententeam:

- Dr. Markus Troja
- Prof. Dr. Ulla Gläßer
- Prof. Dr. Lars Kirchhoff
- Dr. Hansjörg Schwartz
- Dr. Holger Thomas, Experte für Verhandlungen mit Tarif- und Mitbestimmungsgremien

## Veranstaltungsort:

- Hotel Punta Negra, Costa d'En Blanes, Mallorca (20 Minuten Entfernung zum Flughafen Palma)
- Telefon: +34 971 68 07 62



## Organisation:

- Tonio Boer, TGKS Oldenburg  
Tel.: 0441/36 11 350 0

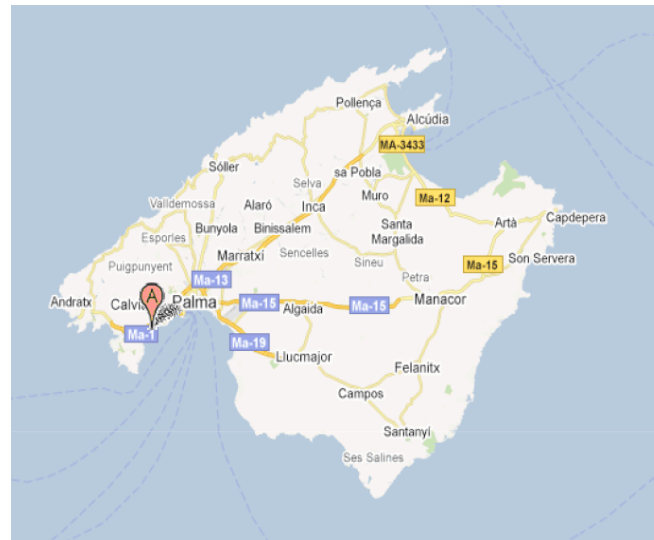


## Leistung:

- Teilnahme am Seminar (26.10., 09.30 Uhr – 30.10.2010, 13 Uhr)
- Mittagessen und Pausenverpflegung
- Begrüßungsdinner sowie Abschlussfeier
- Seminarunterlagen

## Kosten<sup>1</sup>:

- 1.590 € für Frühbucher (verbindliche Anmeldung bis zum 15.06.2010)
- 1.790 € bei Buchung nach dem 15.06.2010
- Das Zimmerkontingent zu Vorzugspreisen (EZ: 109 €, DZ: 129 € inkl. Frühstück) kann bis zum 01.07.2010 unter dem Stichwort „Late Summer School“ direkt beim Hotel reserviert werden.



<sup>1</sup> Da die Veranstaltung (sonstige Leistung) im Ausland durchgeführt wird, fällt in Deutschland keine Umsatzsteuer an.

## Anmeldung:

Bitte per Fax an **0441/36 11 350 20**  
oder per E-Mail an : [info@tgks.de](mailto:info@tgks.de)  
Die AGB sind unter [www.tgks.de](http://www.tgks.de) einsehbar.

Name: \_\_\_\_\_

Adresse: \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

Telefonnummer: \_\_\_\_\_

E-Mail: \_\_\_\_\_

Hiermit melde ich mich verbindlich für die „Late Summer School: Negotiation“ an. Die AGB sind mir bekannt und werden von mir akzeptiert:

- Zum Frühbucherpreis: 1.590 €
- Zum Normalpreis: 1.790 €

\_\_\_\_\_  
Datum und Unterschrift

TGKS Oldenburg  
Elisabethstr. 2, 26135 Oldenburg  
Tel.: 0441/36 11 350 0  
Web: [www.tgks.de](http://www.tgks.de) E-Mail: [info@tgks.de](mailto:info@tgks.de)